

ABSTRAK

PT Jakarta Cakratunggal Steel Mills mengalami permasalahan dalam persaingan bisnis. PT. Jakarta Cakratunggal Steel Mills belum maksimal melakukan persaingan bisnis karena harga produk yang dijual cenderung lebih mahal dibanding perusahaan baja lainnya. Penelitian ini bertujuan mempertahankan kemampuan bersaing perusahaan tersebut.

Penelitian ini menggunakan pendekatan Resource Based View (RBV) dan Diamond Porter. Pendekatan Resource Based View meliputi Sumberdaya yang dimiliki oleh perusahaan, sedangkan Diamond Porter meliputi faktor eksternal yang dapat mempengaruhi perusahaan.

Hasil penelitian ini merupakan usulan strategi keunggulan bersaing bagi perusahaan. Strategi yang digunakan perusahaan adalah memaksimalkan pemasaran dengan menyesuaikan dengan pangsa pasar dan menjalin hubungan baik dengan perusahaan pengembang serta memaksimalkan pada produk baja dengan mengembangkan desain atau inovasi-inovasi produk.

Kata kunci :Industri Baja, Pendekatan Resource Based View (RBV), Pendekatan Diamond Porter.

ABSTRACT

PT Jakarta Cakratunggal Steel Mills is having problems in business competition. PT. Jakarta Cakratunggal Steel Mills is not maximized doing business competition because the prices of products sold tend to be more expensive than other steel companies. This study aims to maintain the competitive ability of the company.

This research use Resource Based View (RBV) and Diamond Porter . Resource Based View approach includes Resources owned by the company , while Diamond Porter includes external factors that may affect the company .

The results of this study are proposed strategy of competitive advantage for the company . The strategy used by the company is to maximize marketing to adapt to market share and establish good relationships with the developer and maximize on steel products by developing the design or product innovations .

Keywords: Steel Industry, Approach Resource Based View (RBV), Approach Diamond Porter.