

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERSETUJUAN.....</b>	i
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	ii
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	iii
<b>HALAMAN MOTTO.....</b>	iv
<b>HALAMAN PERSEMBAHAN.....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vi
<b>DAFTAR ISI.....</b>	viii
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xvi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xvii
<b>ABSTRAK.....</b>	xviii
<b>ABSTRACT.....</b>	xix
<b>BAB I .....</b>	1
<b>PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Rumusan Masalah.....	9
1.3    Tujuan Penelitian.....	9
1.4    Manfaat Penelitian.....	9
1.4.1  Manfaat Teoritis.....	9
1.4.2  Manfaat Praktis.....	10
1.5    Kerangka Teori.....	11
1.5.1  Teori Kemungkinan Elaborasi.....	11

1.5.2 Konten Pemasaran Digital.....	14
1.5.3 Efek Penerimaan Pesan.....	16
1.5.4 Keputusan Pembelian.....	17
1.6 Hipotesis.....	20
<b>BAB II.....</b>	<b>21</b>
<b>TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>21</b>
2. 1 Media Baru.....	21
2.1.1 Pengertian Media Baru.....	21
2.1.2 Karakteristik Media Baru.....	22
2.1.3 Manfaat Media Baru.....	23
2. 2 Digital Marketing.....	24
2.2.1 Pengertian Digital Marketing.....	24
2.2.2 Dimensi Digital Marketing.....	24
2.2.3 Manfaat Digital Marketing.....	25
2. 3 Komunikasi Massa-Personal.....	25
2.3.1 Pengertian Komunikasi Massa-Personal.....	25
2.3.2 Model Komunikasi Massa-Personal.....	27
2. 4 TikTok.....	29
2.4.1 Pengertian TikTok.....	29
2.4.2 Fitur TikTok.....	29
2. 5 Keputusan Pembelian.....	32
2.5.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	32
2.5.2 Proses Pengambilan Keputusan Pembelian.....	33

2.5.3 Faktor Keputusan Pembelian.....	35
2. 6 Penelitian Terdahulu.....	39
<b>BAB III.....</b>	<b>44</b>
<b>METODE PENELITIAN.....</b>	<b>44</b>
3.1. Jenis Penelitian.....	44
3.2. Obyek Penelitian.....	45
3.3. Sumber Data.....	45
3.3.1 Data Primer.....	45
3.3.2 Data Sekunder.....	45
3.4. Teknik Pengumpulan Data.....	46
3.4.1 Kuesioner.....	46
3.4.2 Studi Pustaka.....	46
3.5. Populasi dan Sampel Penelitian.....	46
3.5.1 Populasi.....	46
3.5.2 Sampel.....	47
3.6. Variabel Penelitian.....	48
3.7. Definisi Konseptual Variabel.....	50
3.7.1 Konten Pemasaran Digital (X) .....	50
3.7.2 Keputusan Pembelian (Y) .....	51
3.8. Definisi Operasional Variabel.....	53
3.9. Uji Instrumen.....	56
3.8.1 Uji Validitas.....	56
3.8.2 Uji Reliabilitas.....	59

3.10. Teknik Analisis Data.....	61
3.10.1 Analisis Statistik Deskriptif.....	61
3.10.2 Analisis Korelasi <i>Product Moment</i> .....	62
3.10.3 Analisis Regresi Linier Sederhana.....	63
3.11. Uji Hipotesis.....	64
3.11.1 Uji Signifikansi (Uji T) .....	64
3.11.2 Uji Koefisien Determinasi (Uji R Square).....	65
<b>BAB IV.....</b>	<b>66</b>
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>66</b>
4.1 Deskripsi Objek Penelitian.....	66
4.1.1 Profil Akun TikTok @luxcrime_id.....	66
4.1.2 Konten Akun TikTok @luxcrime_id.....	67
4.1.3 Target Market Akun TikTok @luxcrime_id.....	69
4.2 Deskripsi Responden.....	69
4.2.1 Jenis Kelamin Responden.....	69
4.2.2 Usia Responden.....	70
4.2.3 Pekerjaan Responden.....	71
4.2.4 Pendapatan Responden.....	72
4.2.5 Latar Belakang Pendidikan Responden.....	72
4.2.6 Pengalaman Pembelian Responden.....	73
4.3 Hasil Penelitian.....	73
4.3.1 Deskripsi Variabel Konten Pemasaran Digital.....	73
4.3.2 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian.....	89

4.4	Hasil Analisis Data.....	107
4.4.1	Analisis <i>Product Moment</i> .....	107
4.4.2	Analisis Regresi Linier Sederhana.....	109
4.5	Hasil Uji Hipotesis.....	112
4.5.1	Uji Signifikansi (Uji T).....	112
4.5.2	Uji Determinasi <i>R Square</i> .....	114
4.6	Pembahasan.....	115
<b>BAB V</b>	.....	<b>124</b>
<b>PENUTUP</b>	.....	<b>124</b>
5.1.	Kesimpulan.....	124
5.2.	Saran.....	125
5.1.1	Bagi Peneliti Selanjutnya.....	125
5.1.2	Bagi Pemilik Akun TikTok @luxcrime_id.....	126
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	.....	<b>127</b>
<b>LAMPIRAN</b>	.....	<b>130</b>