

**PENGARUH *PRICE DISCOUNT*, *LIFESTYLE* DAN *LIVE STREAMING*  
TERHADAP *IMPULSE BUYING* MELALUI *POSITIVE EMOTION*  
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI**

**(Survei Pada Konsumen Generasi Z *Live Streaming* TikTok Shop di  
Kabupaten Sleman)**



**Disusun Oleh :**

**VANIA GLADYS SUWANDI**

**141200006**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN"**

**YOGYAKARTA**

**2024**

**HALAMAN JUDUL**

**PENGARUH *PRICE DISCOUNT, LIFESTYLE* DAN *LIVE STREAMING*  
TERHADAP *IMPULSE BUYING* MELALUI *POSITIVE EMOTION*  
SEBAGAI VARIABEL MEDIASI**

**(Survei Pada Konsumen Generasi Z *Live Streaming* TikTok Shop di  
Kabupaten Sleman)**



**Disusun Oleh :**

**VANIA GLADYS SUWANDI**

**141200006**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PEMBANGUNAN NASIONAL "VETERAN"  
YOGYAKARTA  
2024**