

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN DOSEN PEMBIMBING .....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
HALAMAN PERNYATAAN .....	iv
MOTTO.....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR BAGAN .....	xiii
<i>ABSTRAK</i> .....	xiv
<i>ABSTRAK</i> .....	xv
<b>BAB 1 PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	14
1.3 Tujuan Penelitian .....	14
1.4 Manfaat Penelitian .....	15
1.5 Kerangka Teori dan Konsep.....	16
1.5.1 Teori Perencanaan.....	16
1.5.2 Strategi Komunikasi Pemasaran .....	19
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA</b>	
2.1 Strategi .....	24
2.2 Komunikasi .....	25
2.3 Pemasaran .....	27
2.4 Strategi Komunikasi Pemasaran.....	32
2.5 Loyalitas Pelanggan.....	34
2.6 Penelitian Terdahulu .....	38
<b>BAB III METODE PENELITIAN</b>	
3.1 Jenis Penelitian .....	44
3.2 Lokasi Penelitian .....	45
3.3 Subjek Penelitian .....	46
3.4 Objek Penelitian .....	43
3.5 Jenis Data ..	44
3.6 Teknik Pengumpulan Data .....	45
3.7 Teknik Analisa Data .....	46
3.7.1 Reduksi Data .....	47
3.7.2 Penyajian Data .....	48
3.7.3 Penarikan Kesimpulan.....	48
3.8 Keabsahan Data .....	49

## **BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN**

4.1 Gambaran Umum .....	51
4.1.1 Sejarah Singkat .....	51
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	53
4.1.3 Makna Logo .....	53
4.1.4 Struktur Devisi .....	55
4.1.5 Deskripsi Produk .....	56
4.2. Hasil Penelitian .....	58
4.2.1. Perencanaan Strategi Komunikasi Pemasaran Naavagreen .....	62
4.2.2. Pelaksanaan Strategi Komunikasi Pemasaran Naavagreen .....	71
4.2.3. Evaluasi .....	86
4.3. Faktor Pendukung.....	87
4.4 Faktor Penghambat .....	87
4.5 Pembahasan .....	89

## **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

5.1 Kesimpulan .....	99
5.2 Saran .....	100

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**

## **DAFTAR TABEL**

1.1 Daftar Pasien Naavagreen Klaten 2017-2019.....	4
4.1 Daftar Harga Produk Naavagreen.....	70

## DAFTAR GAMBAR

1.1 <i>Review</i> Pelanggan Naavagreen.....	6
4.1 Logo Tiga Harmoni Naavagreen.....	53
4.2 Produk Wajib Kecantikan .....	67
4.3 Produk Lotion Badan.....	68
4.4 Produk Bedak Padat Naavagreen.....	69
4.5 Kegiatan <i>Personal Selling</i> di <i>CFD</i> Klaten.....	72
4.6 <i>Flyer</i> Naavagreen .....	74

## **DAFTAR BAGAN**

1.2 Model Analisis Interaktif.....	47
1.3 Model Triangulasi.....	50
4.1 Bagan Strategi Komunikasi Pemasaran Naavagreen .....	97